



Ein Spezialist für Spanplatten und  
Holzverpackungen zur Übernahme  
Sehr profitabel und mit großen Potentialen

Teaser Projekt “Holzverpackung”

# Teaser Projekt Holzverpackung

Perfekte Nische – stabiles Geschäft – sehr profitabel

## Geschäftszweck:

- Individueller Zuschnitt von Spanplatten für Verpackungszwecke

## Alleinstellung:

- Zuschnitt der Spanplatten nach Kundenwunsch aus neuwertiger Gebrauchware
- Großes eigenes Lieferantennetzwerk liefert beständigen Nachschub.
- Preisvorteile beim Einkauf ermöglichen sehr gute Endpreise zum Kunden

## Vorteil Lieferant:

- Spanplatten, die sonst auf eigene Kosten entsorgt werden müssten, werden von „Projekt Holzwerkstoffe“ angekauft, bezahlt und abgeholt.

## Vorteil Kunde:

- Deutlich attraktivere Preise für die Zuschnitte durch die teilweise weitergegebenen Preisvorteile bei hoher Produktqualität

## Vorteil „Projekt Holzwerkstoffe“:

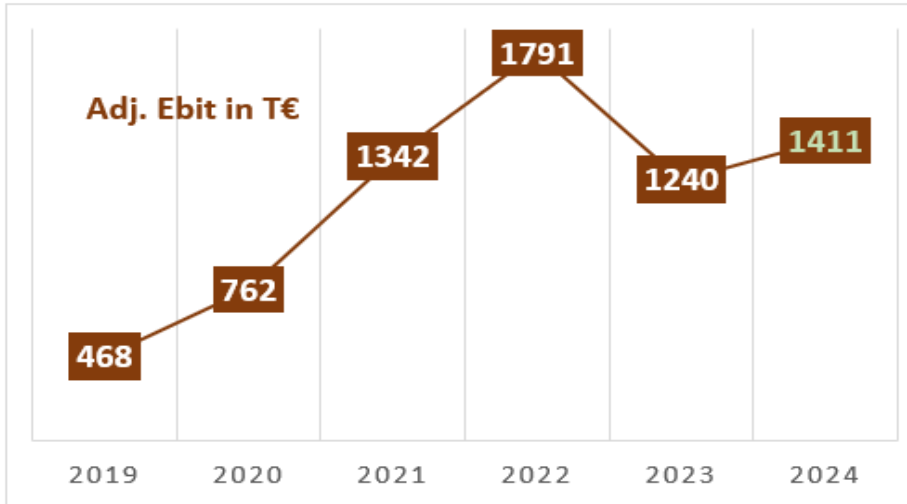
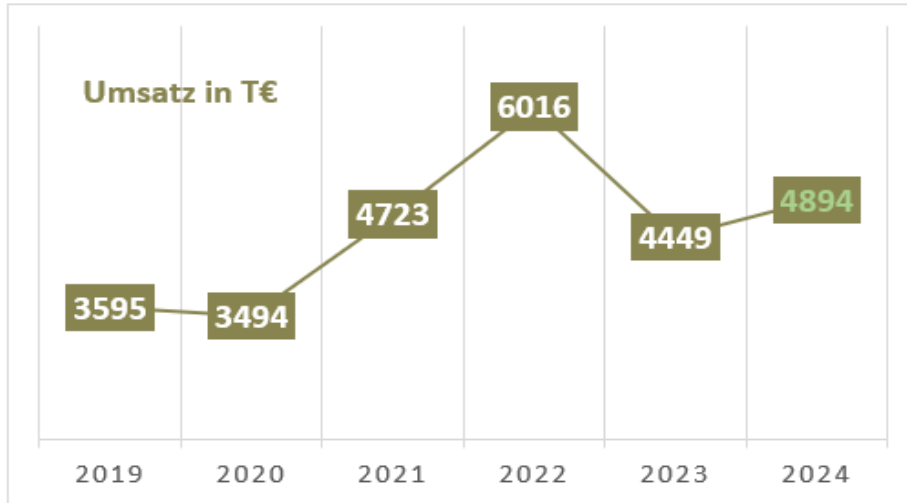
- Gute Marge und hohe Profitabilität trotz günstiger Preise.
- Zufriedene und langjährige Stammkunden machen fast 100% des Umsatzes

## Fakten:

- Das Unternehmen firmiert als GmbH & Co KG
- Es ist ansässig in Nordrhein-Westfalen
- Umsatz 2023: 4,5 Mio.€
- Ebit 2023: 1,25 Mio.€
- 150 langjährige B-to-B-Kunden
- 20 hochmotivierte Mitarbeiter vor Ort
- Moderne technische Ausstattung
- Wachstumsmöglichkeiten am Standort vorhanden
- Zirka 4.000 qm Grund und 2.600 qm Hallen- und Bürofläche stehen im Eigentum des Verkäufers und können übernommen oder gemietet werden.

# Teaser Project Holzverpackung

Ebitquote zum Umsatz bis zu 30% - Große Skalierungspotentiale



## Status Quo:

- Stabiles und wachsendes Geschäft mit Ebitraten zwischen 25 und 30%
- Konstante hohe Auslastung der Firma zu allen Zeiten
- Covid-Peak durch hohe Nachfrage und hohe Plattenpreise in 2021/22
- Stabile Umsätze und Margen in 2023, Wachstum in 2024 erwartet
- Geschäft funktioniert bisher zu fast 100% über langjährige Stammkunden
- Die Firma ist schuldenfrei, Entwicklung bisher zu 100% aus eigener Kraft

## Beste Aussichten für weitere Skalierung:

- Bisher keine aktive Neukundenaquise und keinerlei Werbung
- Internationalisierung auf Einkaufs- und Vertriebsseite möglich
- Große Potentiale durch den Ausbau von Sortiment und Dienstleistungen
- 20 hochmotivierte Mitarbeiter, Know-how Transfer geregelt
- Technische, örtliche und personelle Infrastruktur klar für weiteres Wachstum

# Teaser Projekt Holzverpackung

## Der Deal

- Für diese Transaktion ist ein Share-Deal vorgesehen, bei dem 100% der Anteile von GmbH und KG übernommen werden sollen.
- Ein Asset-Deal wird nicht favorisiert, ist aber diskutierbar.
- Die Mitarbeiter sind größtenteils örtlich gebunden und bleiben bei einer Übernahme am derzeitigen Standort voraussichtlich alle im Unternehmen.
- Der Verkäufer ist bereit, dem Unternehmen in zu diskutierender Form noch bis zu einem Jahr zur Verfügung zu stehen.
- Grundstücke und Hallen sind nicht Teil des Deals, können aber – wenn gewünscht - separat erworben werden.
- Als Grundlage für die Bewertung ist ein Ebit-Multiple-Verfahren vorgesehen. Die Übergabe erfolgt Cash- and Debt-free.

Für Fragen, weitere Unterlagen und Ihre indikativen Angebote wenden Sie sich bitte an:

**Andreas Lux**

**Marcedo Gesellschaft für Unternehmensverkauf mbH**

**Prof.-Messerschmidt-Str. 1a**

**D-85579 Neubiberg**

**Tel. 089 2 77 80 99 21**

**[andreas.lux@marcedo.de](mailto:andreas.lux@marcedo.de)**