



Verkaufsprojekt Laser

Projekt Laser in Kürze



Online-Plattform mit starkem Selfservice-Character für Nutzer mit Kenntnissen in CAD und Werkstoffbearbeitung

Spezialisiert auf die Herstellung von Werkstücken **in kleinen Stückzahlen** aus **Metall, Kunststoff Holz, etc.**

Bearbeitungen: **Laserschneiden, Brennschneiden, Abkanten, Bohren, Gewinden**

Zielgruppen: Ingenieure, Maschinenbauer, Konstrukteure, Entwickler, Prototypisten, Künstler, Modellbauer, Privatleute

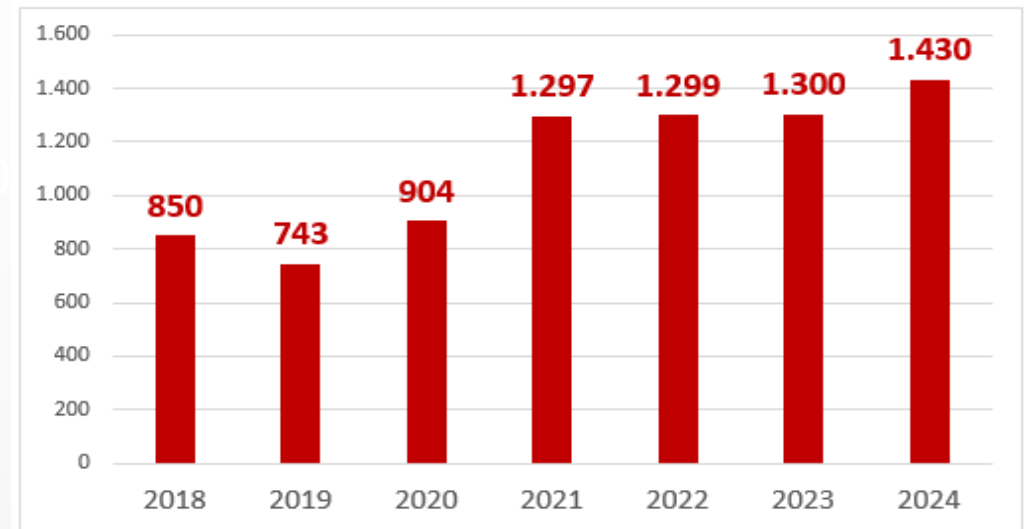
Weitgehendste Digitalisierung des Prozesses der Erstellung und Anfertigung von Werkstücken in Kleinserie

Businessidee: Kleine Stückzahlen – einfacher Prozess – null Fehler– schnelle Lieferung – gute Margen

Output:

- **Rentabler Kleinserien-Prozess für Fertiger und Kunden**
- **Schnelle Lieferung binnen 24 Stunden möglich**
- **Sofort-Pricing und volle Preistransparenz**
- **Weitestgehend automatisierter Prozess**

Online seit	2.010
Rohertragsquote zum Umsatz	34%
Ebitdaquote zum Umsatz	20%
Anteil Bestellungen durch Wiederkäufer	70%
Anzahl bestellte Teile	238.134
Ø Warenkorb	250
Anzahl registrierte Kunden	35.000



Die Plattform - Highlights



Sofort-Preiskalkulation

Der Nutzer bekommt sofort nach Definition seines Werkstücks ein Staffelpreisangebot. Zig Parameter wie Material-, Rüst- oder Arbeitskosten definieren zusammen mit kundenspezifischen Faktoren einen in Echtzeit errechneten Verkaufspreis.

Starkes CRM-Tool

Personen- oder Firmenaccounts mit indiv. Rabatten oder Zuschlägen sind möglich. Teil- und Bestellhistorien stehen zur Verfügung.

Online-Tool „Form erstellen“

Kunden ohne CAD-Kenntnisse können einfache Teile auf Basis von geometrischen Formen direkt im Browser erstellen, speichern und bestellen.

Problemlösung

Die Plattform erkennt Probleme bei hochgeladenen oder gezeichneten Teilen und bietet selbsttätig Lösungen an.

Multi-Fertiger-Option

Für jede Materialsorte oder jedes Land kann ein Fertiger mit eigener Admin angebunden werden.

Gute Konnektivität

Die Plattform lässt sich über Standard-Schnittstellen an die meisten ERP- und Lasersysteme anbinden. Minimaler Aufwand aber maximale Transparenz für die Fertiger im laufenden Tagesgeschäft und bei der Abrechnung.

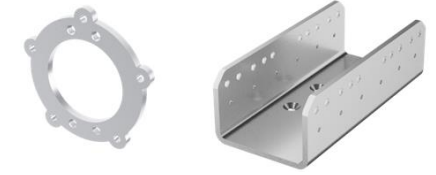
Flexibilität

Admin und Plattform sind für neue Arbeitsgänge, Verfahren und Länder erweiterbar. Mehrsprachigkeit vorhanden.

Hohe Skalierbarkeit

Durch cloudbasierte Enterprise-Technologie wie SQL-Server-Datenbank, JAVA EE als Backend, Google GWT als Frontend kann die Plattform nahezu unbegrenzt skalieren.

Warum Projekt Laser?



Projekt Laser – Investment Highlights

- Hohe Profitabilität. Ebitda-Quote zum Umsatz bei 20%
- Große Potentiale in allen Bereichen durch
 - Erweiterung der Dienstleistungspalette
 - Ausbau der bisher minimalen Werbeaktivitäten
 - Internationalisierung
- Ausgefeilte und ausgereifte Plattform auf hohem technischen Niveau, voll skalierbar
- Großer Funktionsumfang, vergleichbar mit internationalen Marktführern
- Keine Hardware nötig – Plattform komplett webbasiert.
- Kein Investitionsstau, bisher ca. 1 Mio. investiert.
- Minimale laufende Kosten, kaum Kapitalbindung
- Tagesgeschäft weitgehend automatisiert.
- Örtlich vollkommen unabhängig.
- Support und Weiterentwicklung langfristig gesichert
- Unterstützung beim Übergang gesichert

Geeignete Übernehmer:

Fertiger im Bereich Laserschneiden, die sich eine neue Umsatzquelle erschließen wollen.

Unternehmer mit Schwerpunkt E-Commerce und Know how bei der Herstellung von individuellen Werkstücken.

Bewertung:

Für die Bewertung halten wir ein Ebitda-Multiple-Verfahren mit einem Multiple von 5,0 für angemessen. Hieraus ergibt sich ein Unternehmenswert von zirka 1.250.000 €

Für Fragen und weitere Unterlagen:

Andreas Lux und Peter Höschl
Marcedo Gesellschaft für Unternehmensverkauf mbH
Prof.-Messerschmitt-Straße 1a
D-85579 Neubiberg
Tel. 089 277 80 99 21
info@marcedo.de